

Business developer & product manager EVTools

EVConsult is een strategisch adviesbureau dat vanuit Amsterdam wereldwijd werkt aan het versnellen van duurzame mobiliteit. Met onze passie voor en kennis van elektrisch vervoer dragen we bij aan het succes van bedrijven die hier ook voor gaan. We lopen voorop in onze markt en daar zijn we trots op. Ga jij verder waar anderen stoppen en heb je een inhoudelijke drive om de introductie van elektrisch vervoer te versnellen? Dan hebben we een match.

100% elektrisch vervoer: ook jouw doel

We voorzien private en publieke partijen van hoogwaardig strategisch advies, marktanalyses en projectmanagement op gebied van o.a. laadinfrastructuur, smart grids en duurzame energieopwekking. Een voorbeeld: we adviseren een grote logistieke dienstverlener over het verduurzamen van hun vloot en het realiseren van de benodigde laadinfrastructuur. We zijn verantwoordelijk voor het inkopen van laadoplossingen en het selecteren van de beste leverancier. Door het succes worden jullie ook gevraagd de realisatie te begeleiden, zodat de opdrachtgever met zekerheid zijn resultaat bereikt. Iedere dag komen wij zo een stap dichterbij ons doel: 100% elektrisch vervoer.

Vanwege onze snelle groei en wensen voor uitbreiding van ons portfolio data-gebaseerd advies, werken we continu aan onze bestaande en nieuw te ontwikkelen IT-producten. We geloven namelijk sterk in het optimaal inzetten van data-analyses en -systemen voor onze opdrachten, of dit nu gaat om online voorspellende algoritmes voor laadgedrag of een GIS-kaart die inzicht geeft in hoe een toekomstig laadnetwerk van een provincie eruitziet. Op termijn willen we deze producten onderbrengen in een aparte *business unit* en we zijn op zoek naar een ondernemende collega die hieraan meebouwt en meegroeit in de kansen die er ontstaan.

Jouw verantwoordelijkheden

- Commercieel het voortouw nemen binnen onze EVTools producten: visie bepaling, *Uitbouwen dienstverlening*, proposities uitwerken, (door)ontwikkeling producten sturen.
 - *Uitbouwen dienstverlening*: onze klanten adviseren over onze producten en samen met hen (nieuwe) proposities uitwerken voor nieuwe opdrachten.
 - *Proposities uitwerken*: nieuwe proposities en verdienmodellen opstellen voor de producten in de nieuwe businessunit o.b.v. klantvraag en kansen in de markt;
 - *Doorontwikkeling aansturen*: de product roadmap voor EVTools uitwerken en inplannen, samen met onze Technical lead;
- Verkoop van producten en data-gebaseerd adviseren
 - *Intern*: consultants en kennishouders betrekken bij nieuwe kansen en klantvragen naar technische oplossingen en data-gebaseerd adviseren.



- *Extern*: het voorbereiden en opstellen van offertes, structureren van opvolging en ondersteunen van onze sales activiteiten.
- Informeren van Marketing & Communicatie en spreken op (internationale) evenementen.
- Opzetten en aansturen van samenwerkingen met externe partijen en leveranciers.

Onze ideale kandidaat

Je ziet kansen die anderen niet zien en gelooft in de mogelijkheden van duurzame mobiliteit en energie. En verder:

- Je hebt je universitaire opleiding afgerond en hebt 4-6 jaar relevante werkervaring;
- Je bent een geboren ondernemer; initiatief en "can do" zijn jou op het lijf geschreven
- Je hebt hands-on ervaring als IT product manager en/of product owner;
- Je hebt kennis van en/of affiniteit met de EV- of (duurzame) energiemarkt;
- Je hebt kennis van en/of affiniteit met IT-producten en -proposities
- Je vindt het leuk om nieuwe proposities uit te werken en collega's op te leiden in het benutten van commerciële kansen op het gebied van IT.
- Je hebt een sterke motivatie en de nodige acquisitievaardigheden om het bedrijf en de businessunit verder te laten groeien.
- Je hebt ervaring met en visie op Agile software ontwikkeling en hebt ervaring in 1 of meerdere van de bijbehorende concepten (bijv. Scrum, XP, Lean Software Development, Kanban, LeSS, SAFe)
- Interesse in IT en data is vereist en dient uit je ervaring en motivatie te blijken.

Jij krijgt van ons

Naast goede primaire en secundaire arbeidsvoorwaarden, krijg jij de ruimte om jezelf verder te ontwikkelen en ons bedrijf verder uit te bouwen. Wij zijn een adviesbureau dat kwaliteit levert en een betrouwbare partner voor onze klanten is. Een hecht team van circa 15 collega's die elkaar iedere dag uitdagen het beste uit zichzelf te halen. We zijn scherp en eerlijk naar elkaar, want we geloven dat we alleen op die manier tot het beste resultaat komen. Dat heeft ervoor gezorgd dat wij het nummer 1 adviesbureau zijn in onze sector. Natuurlijk zijn er ook legendarische uitjes. Denk aan: zeilen bij Muiden, stappen in Antwerpen, een weekend skiën in de Alpen of een uit de hand gelopen vrijdagmiddagborrel.

Enthousiast?

Dan maken we graag kennis met je. Stuur je motivatiebrief en cv naar hr@evconsult.nl. We zijn benieuwd naar wie je bent, waarom jij vindt dat we kennis moeten maken en wat jij EVConsult kan bieden (en wat wij jou kunnen bieden). Je krijgt altijd een persoonlijke reactie van ons. Heb je nog vragen over deze vacature? Bel Nicole dan op 06-11130581.